للعملاء وغير العملاء .. وبأرباح هي الأقل في قطر

الدولي الإسلامي يطلق منتجا مبتكرا لتسديد الالتزامات المالية لدى البنوك الأخرى

● مصون الأصفر

الدوحة - الوطن الاقتصادي

أعلن الدولي الإسلامي عن إطلاق منتج متميز يتيح لعملاء وغير عملاء البنك تسديد التزاماتهم المالية لدى البنوك الأخرى بنسب أرباح منافسة تعتبر الأقل في قطر .

وقال السيد مصون محمد الأصفر مساعد المدير العام للخدمات المصرفية للدولي الإسلامي في تصريح صحفي بمناسبة إطلاق المنتج الجديد: إننا ومن خلال اطلاق منتجنا نسعى الى تطبيق فلسفتنا في العمل والقائمة على التخفيف بقدر الإمكان من الضغوط والالتزامات المالية التي قد تنشأ لدى شريحة كبيرة من عملاء البنوك

واضاف إنه بات بإمكان عملاء البنوك الاستفادة من العرض الجديد للدولي الإسلامي والذي يتيح لهم بمجرد تحويل رواتبهم الى البنك تسديد التزاماتهم لدى هذه البنوك وبنسب أرباح منافسة تعتبر الأقل في قطر وهو مايشكل نقلة نوعية في طريقة التعامل مع العملاء ومشاركتهم في تحمل الضغوط المالية التي قد يعانون منها . وقال الأصفر إن هناك الكثير من العملاء من الذي كانوا يودون الانتقال الى التعامل مع البنوك الإسلامية منذ فترة طويلة لما لها من مميزات في تحديد مدة وقيمة العقد ومعرفة القسط الشهري الثابت والقيمة الإجمالية لمبلغ الدين حتى نهاية المدة دون زيادة او تغير ولكن التزاماتهم في البنوك الأخرى كانت تعوق ذلك ولكن اليوم ومع العرض الجديد المقدم من الدولي الإسلامي فإن الامر بات متاحا وميسرا وبمميزات منافسة تطرح ربما للمرة الأولى . وأكد بأن البنك لم يحدد اشتراطات مبالغ بها أمام العملاء للاستفادة من هذا العرض حيث يمكن لكل من يصل راتبه إلى (٥٠٠٠) ريال أن يكون ضمن الفئة المتميزة التي بإمكانها خوض هذه التجربة غير المسبوقة التي يوفرها الدولي الإسلامي .وشرح السيد الأصفر بأنه وفق محددات المنتج الجديد فإن نسبة الربح على الالتزامات المالية لفترات التمويل التي تصل الى ٥ سنوات و التي سيسددها البنك للعملاء تبلغ ٤٫٠٦٦٪ سنويا وبالنسبة للالتزامات من ٦- ١٠ سنوات بنسبة ربح سنوية تبلغ ٥٫٢٣٪ .وقال السيد الأصفر بان العملاء الذي يقررون الاستفادة من هذا المنتج سيشعرون بالفرق وسيكون بإمكانهم ترتيب اولوياتهم بطريقة جديدة وبشكل يجعل حياتهم أكثر استقرارا وتحررا من الأعباء المتراكمة نتيجة الالتزامات المالية السابقة .وعن كيفية الاستفادة من العرض الجديد قال مساعد المدير العام للخدمات المصرفية في الدولي الإسلامي انه بإمكان عملاء وغير عملاء البنك مراجعة أي من فروع الدولي الإسلامي وسيكون موظفو البنك سعداء بتلبية طلبات كل من يختار تخفيف اعبائه عبر الاستفادة من الخدمة الجديدة التي نطرحها التزاما منا بالوقوف الى جانب من يختارون خدماتنا المصممة لتلبية احتياجات اوسع شريحة من العملاء .

ونوه الأصفر الى أن هذ المنتج الجديد يطرح بعد فترة قصيرة من العرض المتميز الذي كان طرحه البنك لتمويل السيارات بنسب أرباح تعتبر الأقل في قطر والذي حاز رضى وإقبالا منقطع النظير الأمر الذي يشير بوضوح الى ان مصلحة عملائنا نضعها دوما في مقدمة الاعتبارات .

● قاعة العملاء الرئيسية في الدولي الاسلامي

«٣٤٪» مساهمة بنك قطر الوطني في رأسماله

«٣٨» مليون دينار أرباح بنك الإسكان للتجارة والتمويل

قال الدكتور ميشيل مارتو رئيس مجلس إدارة بنك الإسكان للتجارة والتمويل ان أرباح البنك قبل الضريبة للربع الأول من عام ٢٠١٠ بلغت ٣٨٫١ مليون دينار مقابل ٢٨٫٢ مليون دينار في نفس الفترة من العام الماضي، أي بزيادة مقدارها ١٠ ملايين دينار تقريباً وبنسبة ٣٥٪ ، كما بلغت الأرباح الصافية بعد الضريبة ٢٧٫٤ مليون دينار مقابل ٢٠٫٩ مليون دينار للفترة المماثلة من العام السابق أي بزيادة نسبتها ٣٢٪ . علماً بأن المؤشرات المتوفرة لدى البنك تؤكد بأن الفترات القادمة من هذا العام سوف تشهد مزيداً من التحسن والنمو في الأرباح قياساً بما تحقق في العام الماضي.

هذا بالإضافة إلى تنامي مؤشرات الملاءة المالية لدى البنك ، حيث بلغت نسبة كفاية رأس المال ٢٣٪ في نهاية الربع الأول من هذا العام مقابل ٨٪ المقررة في بازل و ١٢٪ المقررة من البنك المركزي ويحتفظ البنك بنسبة سيولة عالية حيث بلغت ١٨٨٪ . و بلغت حصة البنك ١٥٪ بمؤشر إجمالي الموجودات من السوق المصرفي المحلي، و١٦٫٣٪ بمقياس ودائع العملاء، و١٢٫٦٪ من إجمالي التسهيلات الائتمانية المباشرة .

● الدكتور ميشيل مارتو

عمان - الوطن الاقتصادي

وفي تعقيب على ارتفاع أرباح البنك بيّن الدكتور مارتو أن معدل النمو في أرباح البنك يعكس بشكل رئيسي التطورات الإيجابية لأداء الاقتصاد الأردني بشكل عام الذي يشهد تحسناً ملموساً ، كما يعود ذلك للسياسة الواعية والمتوازنة التي اعتمدها البنك في التعامل مع مصادر الإيرادات من حيث تنويعها ، ومراعاة مستويات مردودها دون إغفال لدرجة الأمان فيها ، ومن جهة أخرى فقد سعى البنك إلى ضبط وترشيد عناصر الإنفاق لديه «تشغيلية وإدارية »، حيث تحسّن مؤشر الكفاءة نسبة المصاريف إلى إجمالي الدخل مقارنة بالفترة المماثلة من العام الماضي.

وفي إشارة إلى نتائج التواجد الخارجي جاء في تعقيب الدكتور مارتو أنّ نتائج البنك في سوريا استمرّت على درجة عالية من التميز سواء في الأرباح أو في تحقيق معدلات نمو ممتازة في الودائع والتسهيلات كما أنّ نتائج البنك في الجزائر خلال هذه الفترة تأخذ منحنى متصاعداً بمؤشر الأرباح شهراً بعد شهر، حيث ان ما تحقّق في الرّبع الأول من هذا العام يفوق كثيراً نتائج الفترة المماثلة. أمّا في الفروع الخارجية فلسطين والبحرين فقد جاءت النتائج متجاوزةً المبالغ التقديرية المخطّط لها.

وفي مجال تعزيز التواجد المحلّي أشار الدكتور إلى امتلاك البنك لأكبر شبكة فروع في الأردن، والتي تبلغ حالياً ١٠٣ فروع ، ترفدها شبكة واسعة من أجهزة الصراف الآلي تبلغ حالياً ١٧٣ جهازاً، ويتم العمل في هذه المرحلة لافتتاح ستة فروع جديدة وزيادة شبكة الصرافات الآلية في مواقع مختلفة.

كما أن الشركات المحلية التابعة للبنك التي تعمل في مجال الوساطة في السوق المالي وفي مجال التأجير التمويلي قد حقّقت خلال هذه الفترة نتائج متميزة.

ونوه الدكتور مارتو إلى أن حقوق الملكية لدى البنك، تستند إلى قاعدة رأسمالية ضخمة تعود ملكيتها بشكل رئيسي إلى مجموعة متميّزة من المساهمين الاستراتيجيين، الذين لهم حضور مهم وثقل كبير على مستوى المنطقة . حيث يمتلك بنك قطر الوطني ٣٤٪ من رأس المال، وهو بنك غنيّ عن التعريف تزيد موجوداته عن ٥٠ مليار دولار ويحتلّ موقعاً متقدماً في السوق المصرفي على المستويين الإقليمي والدولي، والمجموعة الاستثمارية العقارية الكويتية المملوكة بالكامل لهيئة الاستثمار الكويتية الذراع الاستثمارية لحكومة الكويت، حيث تمتلك ١٨٫٦٪ من رأس المال، والمصرف الليبي الخارجي ويملك حوالي ١٦٪ من رأس المال، وهو أكبر بنك في ليبيا حيث تملكه الحكومة الليبية وهو أيضاً بنك عريق يبلغ رأسماله ٣ مليار دولار. والمؤسسة العامة للضمان الاجتماعي وهي أكبر مؤسسة استثمارية في الأردن وتملك ١٥٫٤٪ هذا إضافة إلى عدد آخر من كبار المساهمين الاستراتيجيين. ومن دواعي الاعتزاز أنّ جميع هؤلاء يرتبطون مع البنك بعلاقات وثيقة.

وفي ختام حديثه أكّد رئيس مجلس الإدارة الدكتور ميشيل مارتو حرص البنك على ثقة عملائه مودعين ومقترضين، وعلى ترسيخ العلاقة معهم وتطويرها باستمرار. وعبر عن شكره للادارة التنفيذية بكافّة مستوياتها على جهودهم، وتمنىّ للاقتصاد المحلّي استمرار التطور والازدهار، وللمؤسسات القطاع المصرفيّ مزيداً من النمو والارتقاء.

«QNB» يعلن اسم الفائز بالجائزة الكبرى في حملة «EAZYLife»

الدوحة . الوطن الاقتصادي

.أعلن QNB أن السيدة سميرة عبده مانع يحيى الذيباني هي الفائزة المحظوظة في السحب الأخير على الجائزة الكبرى من حملة مستخدمي مجموعة قنوات eazylife الذي أجري في مارس ٢٠١٠.

وفازت السيدة سميرة عبده مانع يحيى الذيباني بـ iPod Touch، مسرح منزلي٥٠١ من سوني، جهاز Play Station 3 وشاشة LCD Sony52 بوصة. في اطار الجوائز التي وزعت على أربعة فائزين مختلفين شهرياً خلال السحوبات الشهرية التي أجريت طوال فترة الحملة ثم قدمت مجتمعة كجائزة كبرى للفائز في السحب الأخير. وتأهل العملاء الذين استخدموا أو سجلوا لأي من خدمات eazylife خلال فترة العرض للمشاركة في السحوبات على الجوائز. وكان QNB قد أطلق هذا العرض، الذي استمر وقتاً طويلاً، في أغسطس ٢٠٠٩ استناداً إلى النجاح الذي حققته مجموعة eazylife للحلول المصرفية، والتي تستقطب مزيداً من العملاء باستمرار.

كما بإمكان العملاء التأهل لهذا السحب باستخدامهم أجهزة الصراف الآلي لـ QNB عند إيداع أو سحب مبلغ ١٠٠٠ ريال قطري كحد أدنى. وأيضا تسديد قيمة فاتورة أو دفع بطاقة ائتمان . أو استخدام خدمة تعبئة هلا من خلال أجهزة الصراف الآلي التابعة لـ BNQ .وشهدت الحلول المصرفية الإلكترونية التي يقدمها QNB إقبالاً في السنوات الأخيرة بفضل فعالية خدماتها المتنوعة. ويعتبر QNB البنك الرائد في مجال تطوير الخدمات الإلكترونية، بفضل مجموعة خدمات eazylife المتميزة.

● ابن الفائزة يتسلم الجائزة نيابة عنها

بمشاركة متدربين صناعيين ومستثمرين ورجال أعمال

جويك تختتم دورة «كيف تبدأ مشروعا صناعياً»

● لقطة جماعية للمشاركين

اختتمت منظمة الخليج للاستشارات الصناعية (جويك) يوم الخميس ٢٩ إبريل ٢٠١٠ دورة كيف تبدأ مشروعا صغيرا والتي انعقدت بمقر المنظمة في الدوحة بدولة قطر خلال الفترة ٢٧-٢٩ إبريل ٢٠١٠.

شارك في الدورة متدربون من وزارة الصناعة والتجارة بمملكة البحرين، المؤسسة العليا للمناطق الصناعية الاقتصادية المتخصصة بأبوظبي، إضافة إلى عدد من المستثمرين الخليجيين ورجال الأعمال في مملكة البحرين ودولة الكويت.

هدفت الدورة إلى رفع وتنمية قدرات المشاركين على التعرف على الأسس العلمية والعملية لإقامة مشروع صناعي، وطرق الحصول على الأفكار المناسبة للمشاريع التي من الممكن تنفيذها وتتلاءم مع احتياجات المنطقة. واستهدفت الراغبين في البدء بمشاريع صناعية من المستثمرين الأفراد والشركات والبيوت الاستشارية والباحثين والعاملين بمؤسسات التمويل والتنمية والتدريب والجهات الحكومية المعنية بإقرار المشاريع الصناعية والعاملين في الشركات والمؤسسات الاستثمارية الصناعية.

تناولت الدورة بالشرح والتحليل والمناقشة مواضيع حول كيفية اختيار الفرص الاستثمارية الصناعية، ودورة المشروع، ومحددات السوق وتحديد حجم الفجوة، وتطرقت إلى مفاهيم التقييم الفني واختيار التقنية ومصادرها، ومدخلات المشروع من مواد وطاقة وقوى عاملة وخدمات، واختيار الموقع وهندسة المشروع والبرنامج الزمني لتنفيذه وحجم الاستثمار وتكاليف الإنتاج، وقوائم التدفقات المالية، ومعايير التحليل المالي.

وعملت الدورة على مساعدة المشاركين فيها بالخروج بتصور واضح للأبعاد المختلفة لكيفية اختيار الفرص الاستثمارية الصناعية والتعرف على دراسات السوق، والسياسات التسويقية، واختيار التقنية الملائمة للمشروع، وأساليب نقلها، والتحليل المالي للمشروع، والمؤشرات الناتجة عنه، وذلك عن طريق سلسلة من المحاضرات، والأمثلة، والحالات العملية، مما يمكن أن يساعد على تبادل الخبرات، وصقل مفاهيم العمل في مجال كيفية البدء بمشروع صناعي.

وكانت هذه الدورة قد أتت في إطار جهود المنظمة الرامية إلى تعزيز وتوسيع القدرات والطاقات البشرية الصناعية الفردية والمؤسساتية في المنطقة، وكذلك تطوير قدرات الأفراد ذوي المبادرات والشركات الاستثمارية ودور الأعمال في عملية تحديد واختيار فرص الاستثمار الصناعي.

حاضر في الدورة خبراء من منظمة الخليج للاستشارات الصناعية متخصصون في مجالي الاستثمار والدعم الصناعي.

● جانب من الدورة